



Ansätze für Trinkwasser-Lastenmanagement auf Verbraucherseite

Werkleitertagung 16.-17. November 2023 in Merseburg Axel Dierich, inter 3

interdisziplinär forscheninterkulturell denkeninternational kooperieren



Themenschwerpunkte inter 3

Innovationsmanagement

Land-/Forstwirtschaft

VV dSSET

Stadt-/Regionalentwicklung

Politik/Wirtschaft/Gesellschaft

- ⇒ Akteure und Konzepte zusammenführen,
- ⇒ Alternativen darstellen und bewerten,
- ⇒ Die Dinge voranbringen



interdisziplinär forschen
interkulturell denken
international kooperieren



PIK: "2018 und 2019 haben gezeigt, dass unsere Infrastruktur nicht mehr auf die derzeitigen Wetterbedingungen ausgelegt ist." (Dr. Fokko Hattermann, Quelle BDEW)



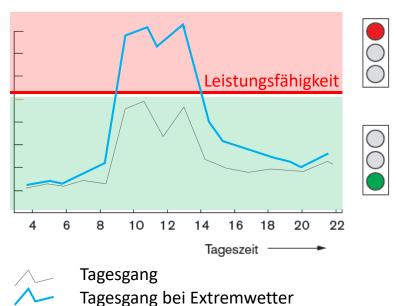




Forschungsprojekt Flexitility

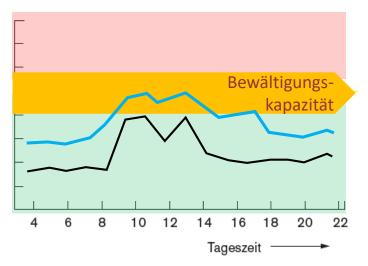
Flexible Utility - Mit sozio-technischer Flexibilisierung zu mehr Klimaresilienz und Effizienz in der städtischen Infrastruktur

Status Quo bei Extremwetter



© inter 3 GmbH

Mit nachfrageseitiger Flexibilität



1

Tagesgang, unterstützt durch Flexibilität
Tagesgang bei Extremwetter, unterstützt
durch Flexibilität

© inter 3 GmbH































Demand-Side-Management für Trinkwasser

Vier mögliche Motive



Lastspitzen reduzieren – vor allem bei Hitze und Trockenheit, (Bild: CC Ildar Sagejev)



Versorgungsengpässe vermeiden – z.B. aufgrund einer Überbeanspruchung von Trinkwassernetzkapazitäten (Bild: CC, Uwe Barghaan)



bestehenden Ausbaubedarf von Infrastruktur minimieren



Energiekosten senken – durch effizienteren Pumpenbetrieb und Umgehung erhöhter Leistungspreise für den Strombezug.

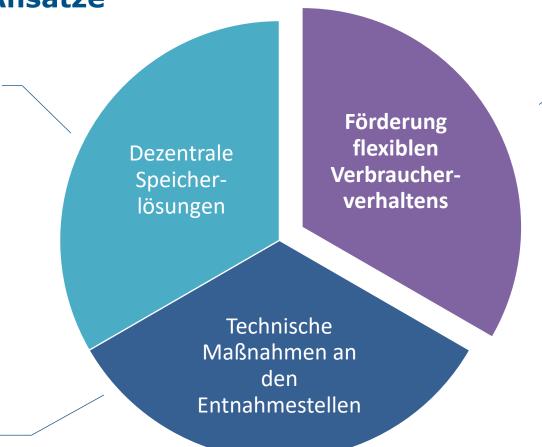


Demand-Side-Management für Trinkwasser

Drei beispielhafte Ansätze

- Spitzenbedarfe
 werden von einem
 Hausspeicher
 abgedeckt, der
 kontinuierlich und
 gleichmäßig
 beschickt wird
- Befüllung von WC-Spülkästen außerhalb von Spitzenlastzeiten,
- Fernsteuerung von Haushaltsgeräten

...



durch flexible
 Tarife, gezielte
 Information und
 Nudging. (Fokus an dieser Stelle)



Förderung flexiblen Verbraucherhaltens

Grundprinzip Anreizsetzung

Finanzielle Anreize: flexible Tarife

Z.B. vergünstigter Preis für Verbräuche, die zu den vom Versorger gewünschten Zeiten getätigt werden



Psychologische bzw. verhaltensökonomische Anreize: Nudging

Z.B. gezieltes Verpacken von Informationen zu den bestehenden Herausforderungen



Unterstützende Hinweise

Konkrete Vorschläge zur Verschiebung von Wasserverbräuchen

Ggf. automatisierte Fernsteuerung







Potenzial für Nachfragemanagement

Flexitility: Durchführung von Befragungen und digitalen Reallaboren

- Zwei Haushaltsbefragungen zur Wirkung von flexiblen Tarifen und Nudges auf den Trinkwasserverbrauch:
 - Befragung 1: online unter freiwillig teilnehmenden Haushalten,
 - Befragung 2: postalisch unter 500 zufällig ausgewählten Haushalten in Bitterfeld-Wolfen
- **Digitale Reallabore** zu Trinkwasserverbrauch und Stromverbrauch mit jeweils weiteren Befragungen der Teilnehmenden
 - ⇒ Von allen Antwortenden waren 90% (B1) bzw. 75% (B2) bereit, Verbräuche in Zeiträume mit halbiertem Wasserpreis zu verschieben.

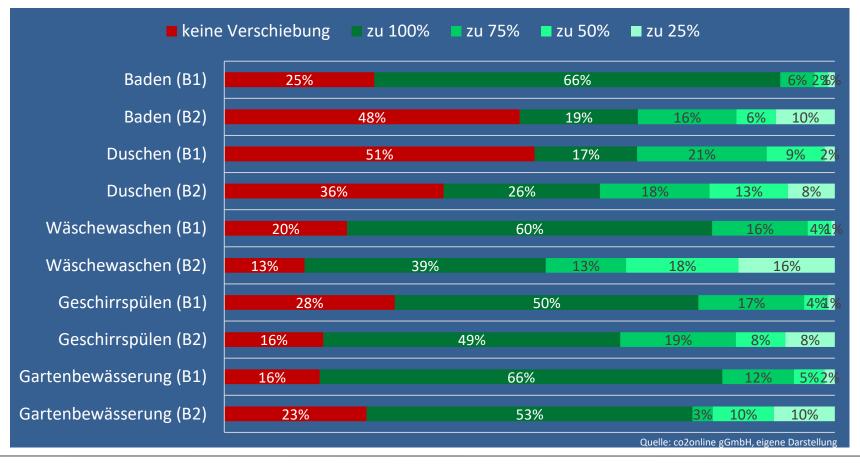




Potenzial für Nachfragemanagement

Hohe Bereitschaft zu Verbrauchsverschiebungen

In welchem Umfang würden Sie verschiedene Trinkwasser-Nutzungen jeweils in Zeiträume mit günstigerem Tarif verschieben?

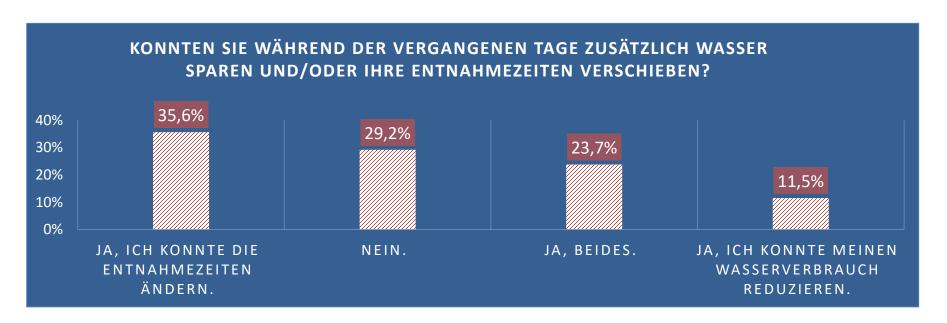




Potenzial für Nachfragemanagement

Plausibilisierung durch Praxistests

 Im digitalen Flexitility-Reallabor konnten 36% der Teilnehmenden Wasserverbräuche zeitlich verschieben



Quelle: co2online gGmbH, eigene Darstellung

 Ein bedeutender Teil hatte bereits vorher bewusst Wasserverbräuche auf nachfrageschwache Zeiträume gelegt.



Nudges: Framing

Zielgerichtetes positives oder negatives Verpacken von Informationen

Nutzen der Maßnahmen

herausstellen: "Ohne die Mitwirkung der Kunden beim Betrieb des Trinkwassernetzes müssten wir es zu hohen Kosten ausbauen"

Spielerischer Rahmen:

"Sammeln Sie Punkte, indem Sie Teile ihres Wasserverbrauchs verschieben. Wir helfen Ihnen dabei."

Ausnutzung Verlustaversion:

"Ohne gemeinsame Anstrengungen werden die niedrigen Wasserpreise in Zukunft nicht zu halten sein" Über Erfolge berichten (sozialer Vergleich):
"Andere Zwei-Personen-Haushalte
verschieben die Nutzung ihrer
Waschmaschinen überwiegend in die Zeit
zwischen 21:00h und 07:00h. Versuchen Sie es
doch auch öfter, das spart uns Energie und
Ihnen Kosten"



Nudges: Unterstützende Hinweise

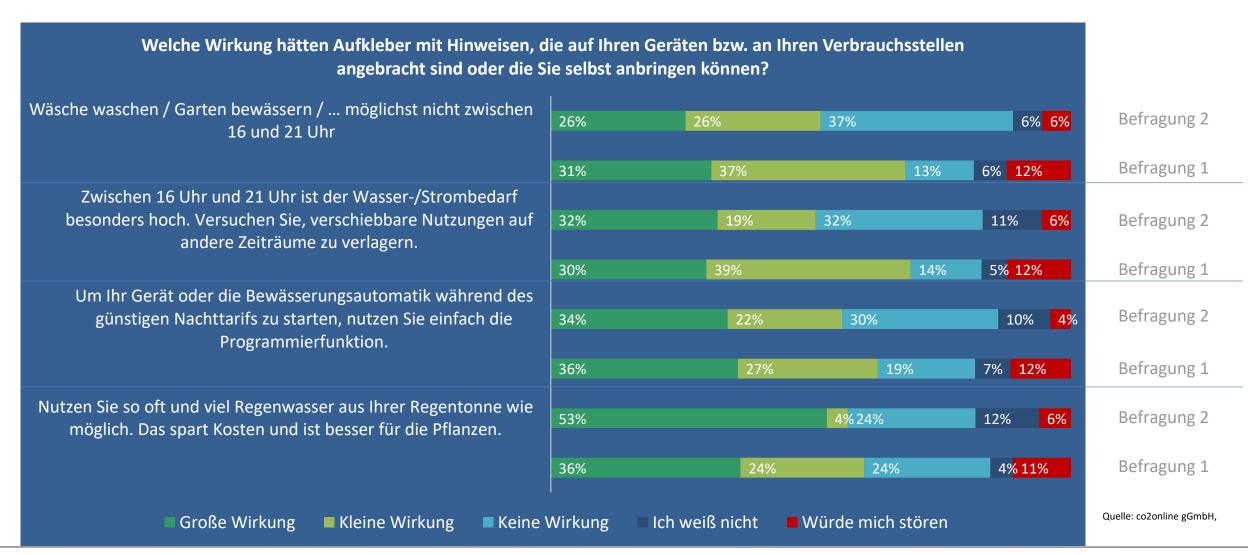
Kundenfreundlich gestaltete Informationsformate, z.B.

- Checklisten zum Anhängen oder Aufkleben
- ⇒ Hintergrundinformationen und Anleitung für die Verbraucher (z.B. als "Idealagenda" für tägliche Verbräuche)
- **Einzelne Aufkleber** an Wasserentnahmestellen mit Symbolen oder Hinweisen:
- ⇒ Tägliche, unterschwellige Erinnerung

⇒ Aufkleber empfänden nur 12% der Befragten als störend, über 1/3 schreibt ihnen hingegen große Wirkung zu



Aufklebern wird große Wirkung zugeschrieben





Nudges: Feedback

Bezug zwischen dem persönlichen Verbrauchsverhalten und den Herausforderungen

"Feedback scheint dann besonders wirkungsvoll zu sein,

- wenn es **personenbezogen** erfolgt (für ein Individuum, nicht für eine Gruppe),
- wenn es **während der Handlung** erfolgt (so dass der Empfänger unmittelbar darauf reagieren kann),
- ✓ wenn es verständlich und einfach zugänglich ist,
- ✓ wenn die Verhaltensänderung offensichtlich ist und
- ✓ wenn sie mit nur geringem Aufwand verbunden ist."¹



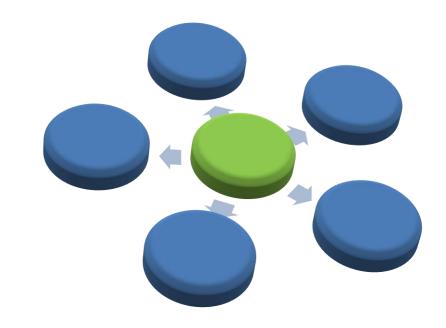
¹Günther, Sebastian A., A. Kupfer, S. Schöb, V. Tiefenbeck, and T. Staake (2017) Einfluss von CO2-Kompensationsmaßnahmen Und Echtzeit-Feedback Auf Den Energie- Und Wasserverbrauch: Eine Feldstudie Am Beispiel des Duschverhaltens. Abschlussbericht der Amphiro-DJH-Studie. Bits to Energy Lab, ETH Zürich und Universität Bamberg. https://amphiro.com/assets/studies/DJH_Bericht_2017_08_25.pdf.



Direkter Kundenkontakt

Ad-hoc-Kommunikation (App, SMS,...)

- mit Aufforderungen und begleitenden Tipps:
- ⇒ **Zeitlich präzisere Steuerung** der Verbraucher, vor allem bei drohenden hohen Spitzennachfragen oder Versorgungsengpässen
- ⇒ Stößt auf hohe Akzeptanz:

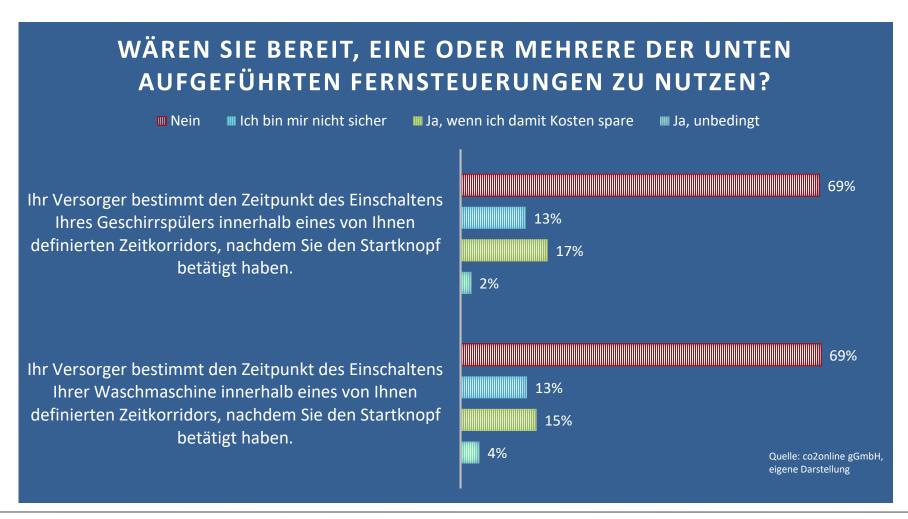


Über 65% der Teilnehmer im digitalen Flexitility-Reallabor würden eine anlassbedingte Kontaktaufnahme durch den Versorger bei einem Extremwetter akzeptieren.



Automatisierte Steuerung von Haushaltsgeräten

Die Akzeptanz für eine Ferneinschaltung von Geräten durch den Versorger ist (noch) begrenzt: Nur 19% der teilnehmenden Haushalte (B2) wären hierzu ausdrücklich bereit, weitere 13% waren unschlüssig.





Fazit und Ausblick

Bereitschaft zur Mitwirkung unter Verbrauchern ist hoch!

- Haushalte lassen sich in ein nachfrageseitiges Lastenmanagement einbinden, wenn Ihnen der Nutzen ausreichend vermittelt wird
- Neben variablen Tarifen erscheinen auch unterbewusst wirkende Anreize (Nudges) erfolgversprechend
- Für technische Eingriffe wie z.B. Geräte-Fernsteuerung ist noch viel Überzeugungsarbeit zu leisten!

Weitere Untersuchungen zur Nachfrageflexibilisierung

- Umfassender Praxisversuch im Frühjahr 2024 zur zeitlichen Steuerung des Trinkwasserverbrauchs, mit a) Bewohnern eines Mehrfamilienhauses und b) Bewohnern einer entlegenen Siedlung
 - Untersuchung ihrer Reaktionen auf unterschiedliche Tarifanreize und Nudges,
 - begleitet durch kontinuierliche Verbrauchsmessungen.
 - Hochrechnen des Flexibilisierungspotenzials auf Ebene des jeweiligen Teilnetzes und Bestimmung der Wirksamkeit für den Netzbetrieb







Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Axel Dierich inter 3 Institut für Ressourcenmanagement 030-34347449 dierich@inter3.de www.inter3.de